

## Перспективный специалист / приглашение на работу

**Ситуация** ▶ Квалифицированный специалист с отличной репутацией размышляет над возможностью перехода в данную фирму.

**Цель** ▶ Убедить перспективного специалиста принять приглашение на работу, делая акцент на предоставлении больших возможностей профессионального роста.



### Место

Комната для переговоров.

### Вербальные средства

Интонация деловая, спокойная. Выделенные слова произносятся громче.

**Добрый день, уважаемый...** <имя, отчество>!

Насколько я понимаю, вы все еще размышляете над тем, принять ли наше предложение. Не так ли?

*(Серьезная интонация; продолжить без паузы.)* Да, ответственный пост, который мы вам предлагаем, – это непростая и очень ответственная позиция, которая потребует от вас серьезных усилий. Поэтому ваши колебания *(прямой визуальный контакт)* мне по-человечески понятны.

Поверьте, если бы мы считали вас рядовым сотрудником, мы могли бы вам помочь освободиться от сомнений путем простого увеличения зарплаты. Но мы слишком **уважаем вас**, как **специалиста с высокой квалификацией** *(естественное для данной ситуации движение, например, ослабление галстука)* и **отличной репутацией**, и понимаем, что такой **человек** как вы *(интонационное ударение)* **заинтересован** не только в деньгах, но и в **возможности творческой и перспективной деятельности**.

Мы понимаем, что высокий оклад – необходимый, но далеко не достаточный элемент существования такого специалиста как вы, <имя, отчество>, в такой профессии. Хотя он вполне достаточен для того, чтобы мы могли обратиться к вам с «предложением руки и сердца».

Работа в нашей компании <фирме, предприятии> привлекает специалистов не только престижностью и зарплатой, а и **серьезными возможностями**, которые открываются здесь для твор-

ческих, одаренных людей. Вы, <имя, отчество>, вероятно, знаете о том, что наша фирма недавно выиграла тендер на... <строительство, проектирование и т.п.> крупного коммерческого объекта. Реализация этого масштабного проекта потребует от нас не только мобилизации имеющихся сил, но и привлечения дополнительного количества специалистов.

Мы надеемся, что, перейдя к нам, вы получите возможность в полной мере **проявить себя**.

Идея этого проекта настолько нова, что мы даже **представить** себе не можем, какое **количество** неиспользованных достижений **мировой практики** нам предстоит применить. Так что творческая составляющая этой работы может **вдохновить** любого **настоящего профессионала**.

И этот проект не единственный в нашем портфеле! И решать эти интереснейшие задачи предстоит нам с вами. Я почти уверен, что вы согласитесь (*повтор движения, сделанного ранее: ослабление галстука*), поскольку давно и с большим уважением слежу за вашим профессиональным ростом. И я уверен, что **главное** в вашей карьере **еще впереди**.

**Перейдя на работу в нашу компанию**, вы по-настоящему **раскроете свой потенциал**.

Поверьте, когда на должности, о которой мы говорим, я увижу не кого-то другого, а именно вас, <имя, отчество>, я буду искренне рад.

**Представьте** перспективы нашей совместной работы, насколько они могут быть **яркими** для вас, **почувствуйте**, как по-новому **звучат** для вас ваши возможности.

Еще раз прошу вас подумать над нашим предложением. ■

#### Невербальные средства

Собеседники сидят за столом напротив друг друга. Поддерживается визуальный контакт.

#### Внешний вид

Деловой костюм светлых тонов.