

Демпинг / недопустимость

Ситуация ▶ Предприниматель балансирует на грани разорения из-за невозможности соперничать с прямым конкурентом, который выставляет продукцию на рынок по демпинговым ценам. Достичь столь низкой себестоимости удастся за счет использования труда нелегальных мигрантов. Поэтому коммерсант, соблюдающий трудовое законодательство и принимающий на работу местных жителей, не способен самостоятельно бороться с конкурентом и вынужден обратиться за помощью к представителю власти.

Цель ▶ Убедить депутата воздействовать на недобросовестного конкурента.

**Место**

Приемная депутата.

Вербальные средства

Вся речь произносится жалобно, высоким плачущим голосом. Выделенные слова произносятся с усилением громкости голоса.

Здравствуйте... <имя, отчество>!

А я к вам жаловаться пришел! К кому еще идти? Не в милицию же, не к прокурору... Я за них на выборах не голосовал.

(Говорить с льстивыми интонациями.) А вот **за вас** всю семью <друзей и т.п.> сагитировал **отдать голос**. Так что я к вам – как к своему человеку.

(Говорить быстро, торопливо.) У меня небольшая фирма, делаем пластмассу <запчасти, садовый инструмент, мебель и т. д.>. Занимаемся тарой разной, ведра для хозяйства делаем – одним словом, полимеры разрабатываем. Рынок у нас устоявшийся, еще с советских времен: три <четыре и более> предприятия в районе <городе, области>. Каждый понемногу свою специализацию осваивает: кто-то дорожные блоки делает, кто-то горшки цветочные, ну и конкурируем по ряду позиций. Все нормально, всем хватало. До недавнего времени.

(Понизить голос, говорить медленно, значительно.) И вот год назад появляется **новый игрок**... <имя, фамилия>.

(Говорить быстро, торопливо.) Приехал откуда-то, деньги есть, купил пресс, оборудование для работы с полимерами. Вышел на нас, представился, говорит: я вам не конкурент, у меня техника на большие емкости ориентирована; вы такие не делаете. Честно

говоря, не думали, что у него пойдет, специалистов у него нет, хорошего технолога не найдешь...

(Понизить голос, говорить медленно, значительно.) А он технолога из Узбекистана <Туркмении и т.д.> выписал. **За гроши**, да еще мужик оказался с головой. А этот узбек **родственников** выписал **целый аул**. У него здесь корней нет, рабочих, которые по двадцать лет работают, тоже.

(Говорить высоким, дрожащим, жалобным голосом.) Вот... <имя, фамилия> их **всех в одну квартиру** прописал и платит по **двести долларов**. Налом. И работают они у него **по 12 часов**.

(Истерически взвизгнуть.) А он экономит треть себестоимости. Затем еще один пресс купил, еще линию заказал. Уже в наши сегменты залез по локти. Мы с ним по-человечески – мол, что ты делаешь, нам **людей кормить надо!**

(Говорить издевательски передразнивая оппонента.) А он: это рынок, каждый выживает, как может.

(Воскликнуть возмущенно.) А это не рынок – это **демпинг** чистой воды! И главное – **халтуру гонит!** Технология **нарушается**, швы текут... А покупателю откуда знать? Заходит в Интернет и смотрит – у кого цены лучше. Новые клиенты – **все к нему**. У нас уже половина постоянных ушла.

(Говорить ритмично, напевно.) Защитите. Для этого же и существует государство. Вы ведь не оставите своих соотечественников и избирателей без помощи и защиты?

(Передать бумаги.) Так что – вот коллективное письмо от бизнесменов, вот анализ экономической ситуации, вот заключения экспертов по качеству. Надо что-то делать, так больше продолжаться не может.

Заранее благодарен за содействие! ■

Невербальные средства

По возможности оратор занимает угловую позицию за столом, садится на краешек стула. Держится скованно. Делает много лишних мелких и суетливых движений.

Внешний вид

Деловой костюм недорогой, но аккуратный. Галстука нет, рубашка застегнута на все пуговицы. В руках – портфель или папка для бумаг.