

Дивидендные претензии / отклонение

Ситуация ▶ Миноритарным акционерам не были выплачены дивиденды. Руководство компании предпочло вложить дополнительную прибыль в развитие бизнеса. Акционеры недовольны этим решением и намерены обратиться в суд. Пытаясь избежать судебного разбирательства, руководитель компании объясняет акционерам, что вложение средств, предназначенных для выплаты дивидендов, в развитие бизнеса выгодно, прежде всего, самим миноритарным акционерам.

Цель ▶ Убедить акционеров не обращаться в суд.



Место
Конференц-зал.

Вербальные средства
Тон ровный, спокойный. Темп размеренный. Выделенные слова произносятся немного громче остальных.

Уважаемые господа!

И мы, и вы, миноритарные акционеры, находимся, образно говоря, в одной лодке, и хорошо бы нам **всем грести в одну сторону**, не правда ли? Поэтому ваше намерение обратиться в суд вызывает недоумение.

Вы получили извещение о том, что совет директоров после консультаций с акционерами, владеющими 90 <85, 95 и т.п.> процентами акций, принял решение не выплачивать в этом году дивидендов, а всю прибыль вложить в **развитие бизнеса**.

Как известно, сложилась очень благоприятная конъюнктура для расширения нашего общего дела. Решение о расширении было принято, в модернизацию вложены большие средства. **Деньги должны работать**, так ведь?

Скажу честно, вряд ли ваш голос смог бы оказать влияние на принятое решение, но мы обязаны учитывать интересы всех акционеров, поэтому пригласили вас на собрание, посвященное этому вопросу. Не все нашли время его посетить. Теперь вы подаете в суд.

А ведь у человека всегда есть выбор (*устало*): вы можете пойти в суд и кормить адвокатов (*равнодушно*), вы можете расстаться со своими пакетами акций, а можете (*твердо, но с уважением*) принять разумное решение: дождаться солидных дивидендов.

(Пауза.)

Если вы хотите расстаться с пакетами ваших акций, вам не нужно идти в суд. Совет директоров готов приобрести их в любое время. Надо только согласовать цену. Поэтому в данном случае **лучший выход – переговоры.**

Думаю, мы сможем найти общий язык со всеми.

Суд же вряд ли присудит вам больше, чем предложим мы. Скорее всего, там расценят ваши действия как корпоративный шантаж, что не будет говорить в вашу пользу. Прибавьте расходы на адвокатов.

По новому корпоративному законодательству суд обяжет вас продать, а нас купить ваши небольшие пакеты. Для предотвращения таких ситуаций в дальнейшем.

В последние годы миноритарные акционеры создали очень большие проблемы компаниям, это негативно сказалось на экономической ситуации в целом, поэтому и **приняты соответствующие законы.**

Если же вы **оставите акции при себе – очень хорошо!** Наша компания развивается, **цена акций растет.** Только за последний год она выросла на... <цифра> процентов. Поверьте, вы только выиграете! Вас **ждут солидные дивиденды,** но и вы должны их подождать.

Надеюсь, вы примете **разумное решение,** учитывающее интересы компании. А компания ответит вам взаимностью.

Спасибо за внимание. ■

Невербальные средства

Оратор говорит сидя. Держится уверенно, спокойно, как человек, полностью владеющий ситуацией. Жестикуляция сдержанная. Выражение лица несколько снисходительное. С присутствующими акционерами поддерживается визуальный контакт.

Внешний вид

Повседневный деловой костюм.